



GPUSOROBAN

パートナープログラム



ABOUT US

会社紹介

- 日本最大級のGPU専用データセンターを運営し、GPUクラウドサービス「GPUSOROBAN」を提供。
- 国内のクラウド事業者として初めて、NVIDIAパートナープログラムの最上位レベル「Elite Partner」に認定¹。
- データセンターの脱炭素化を推進し、ESG関連有望スタートアップとして各種メディアに掲載されています。

社名	株式会社ハイレゾ
設立	2007年12月
代表者	代表取締役 志倉 喜幸
所在地	東京都港区元赤坂1-1-8 赤坂コミュニティビル5F
資本金	9億5600万円（資本剰余金を含む）
社員数	40名（非常勤およびパートタイマー含む）
役員	代表取締役 志倉 喜幸 取締役 小林 稔 取締役 小堀 敦史 取締役 中野 雄介 監査役 片寄 裕市（TUSIC代表取締役）
株主	志倉喜幸、東京理科大学イノベーション・キャピタル(株)、北陸電力(株)、NOW(株)、新生企業投資(株)、(株)シフラ、(株)神宮館、役員

主要取引先

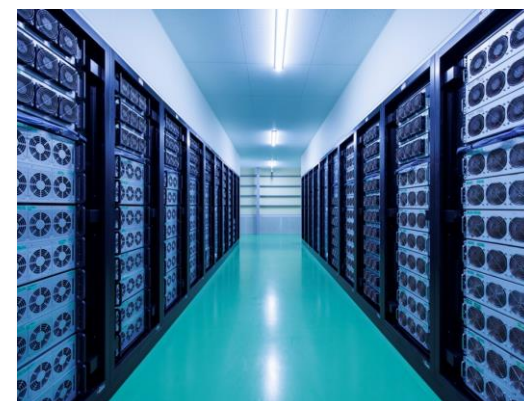
エヌビディアコーポレーション
 株式会社エヌ・ティ・ティピー・シーコミュニ
 ケーションズ
 株式会社クレスコ
 株式会社PALTEK
 テックウインド株式会社
 国立研究開発法人 情報通信研究機構
 (大) 北陸先端科学技術大学院大学
 北陸電力株式会社
 Wasabi Technologies LLC

1)CSP Compute分野で国内初認定

- 石川県志賀町に日本最大級のGPU専用データセンターを建設し、運営しています。
- データセンターの建設・運転コストを抑えることでGPUクラウドサービスのコストを低減しています。
- エアコンを使わない外気空冷を実現。データセンターの空調電力を90%削減し脱炭素化を推進。

第1データセンター・第2データセンター

GPU格納数	GPU種類	PUE
約10,000枚	NVIDIA Tesla A100, NVIDIA RTX A4000, AMD Radeon RX	1.1未満 ¹



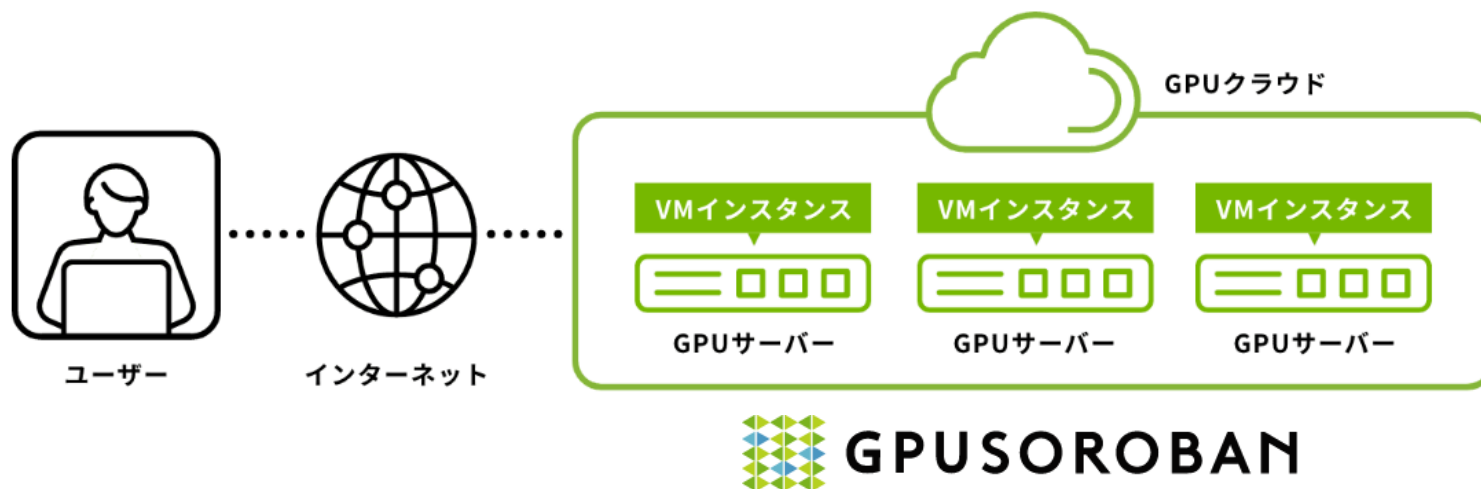
1)第1DCのPUEは実績値。第2DCのPUEは計測中のため推定値になります。

国内GPUクラウドサービス事業者として初めて、NVIDIAパートナープログラムの最上位レベル「**Elite Partner**」に認定¹されています。またNPN Partner Award 2022において、国内で最も変革的なインパクトを与えたクラウドサービスプロバイダーとして「**Best CSP Partner of the Year**」を授賞しました。



1)CSP Compute分野で国内初認定

- NVIDIAの高性能GPUサーバーを、業界最安値の月額3万円から使えるクラウドサービスです。
- 従量課金の他に月額固定プランを設け、予算管理が容易。ストレージ・通信料の別途コストもかかりません。
- 機械学習フレームワークをプリインストールしており、環境構築に時間をかけずに開発に着手できます。



GPUは、AIディープラーニング、3DCGレンダリング、シミュレーションなどの分野で、膨大な計算処理をするために使われています。AIが製造業、建築、小売、医療など幅広い業界で実装されているのと同様に、GPUも幅広く利用されています。

AIディープラーニング

交通：自動運転の画像処理
製造：製品の不良品判定
小売：需要の予測

3DCGレンダリング

映像：CG制作
建築：建築パース制作
医療：医療画像レンダリング

シミュレーション

製造：流体解析
学術：分子動力学計算
製薬：創薬シミュレーション

GPUSOROBANは、年間100件を越えるご利用実績があります。国内のスタートアップから大企業、大学研究機関まで幅広くご利用いただいています。画像認識、音声認識におけるAI学習や、シミュレーションなど様々な用途で使われています。

年間100件を越える利用実績

東京大学

京都大学 様

早稲田大学 様

筑波大学 様

北陸先端科学技術
大学院大学 様

立命館大学 様

エネルギー・
コミュニケーションズ 様

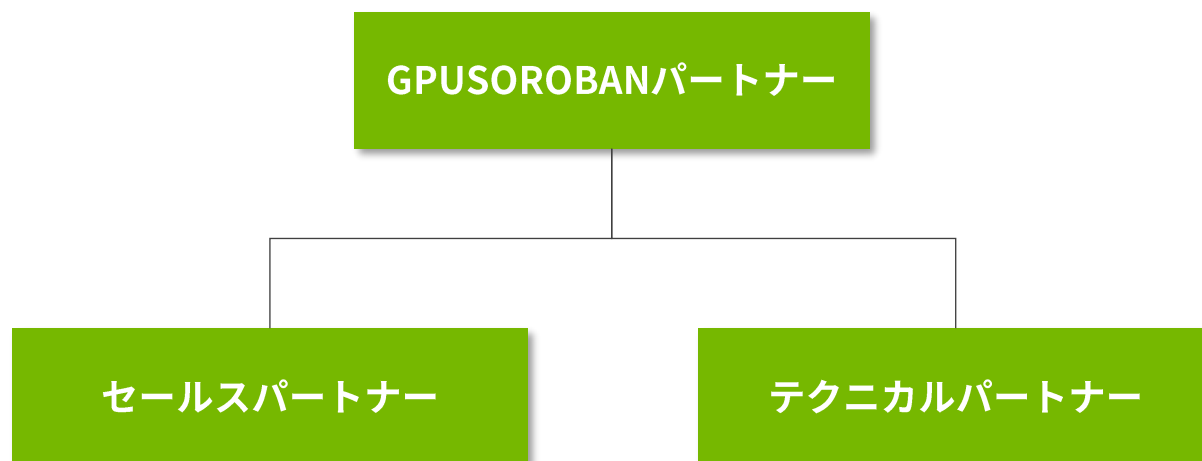
株式会社スカイマティクス 様

株式会社ブレインズ 様

ABOUT Partner

パートナープログラム

- ハイレゾはGPUSOROBANの販売面や開発面で協業できるパートナーを募集しています。
- セールspartnerとテクニカルパートナーの2つのパートナー制度を設けています。



セールスパートナーは、GPUSOROBANのサービスを再販いただくための制度です。

次のような方にオススメです

- サブスク型のクラウド事業を強化し、継続的な売上を確保したい
- 自社クラウド商材のラインナップを広げたい
- 高い利益率のクラウドサービスを扱いたい

支援内容

- ・ 高い利益率でのお取引
- ・ 営業支援（同行営業・勉強会・営業資料の提供）
- ・ マーケティング支援（MDF・共同セミナー・記事出稿）
- ・ カスタマーサポート

主な業種

- ・ ディストリビューター
- ・ システムインテグレータ
- ・ クラウドインテグレータ

テクニカルパートナーは、GPUSOROBANを利用したサービス開発のための制度です。

次のような方にオススメです

- 販売する自社ソフトウェアをクラウドでも提供したい
- GPUクラウド基盤の運用コストを下げたい
- IaaS構築に割いている人員をアプリケーション開発に集中させたい

支援内容	主な業種
・ 高い利益率でのお取引 ・ 開発期間中のIaaS無償提供 ・ マーケティング支援（MDF・共同セミナー・記事出稿） ・ カスタマーサポート	・ システムインテグレータ ・ ソフトウェアベンダー ・ AI受託開発会社

スキーム図



メリット/支援内容

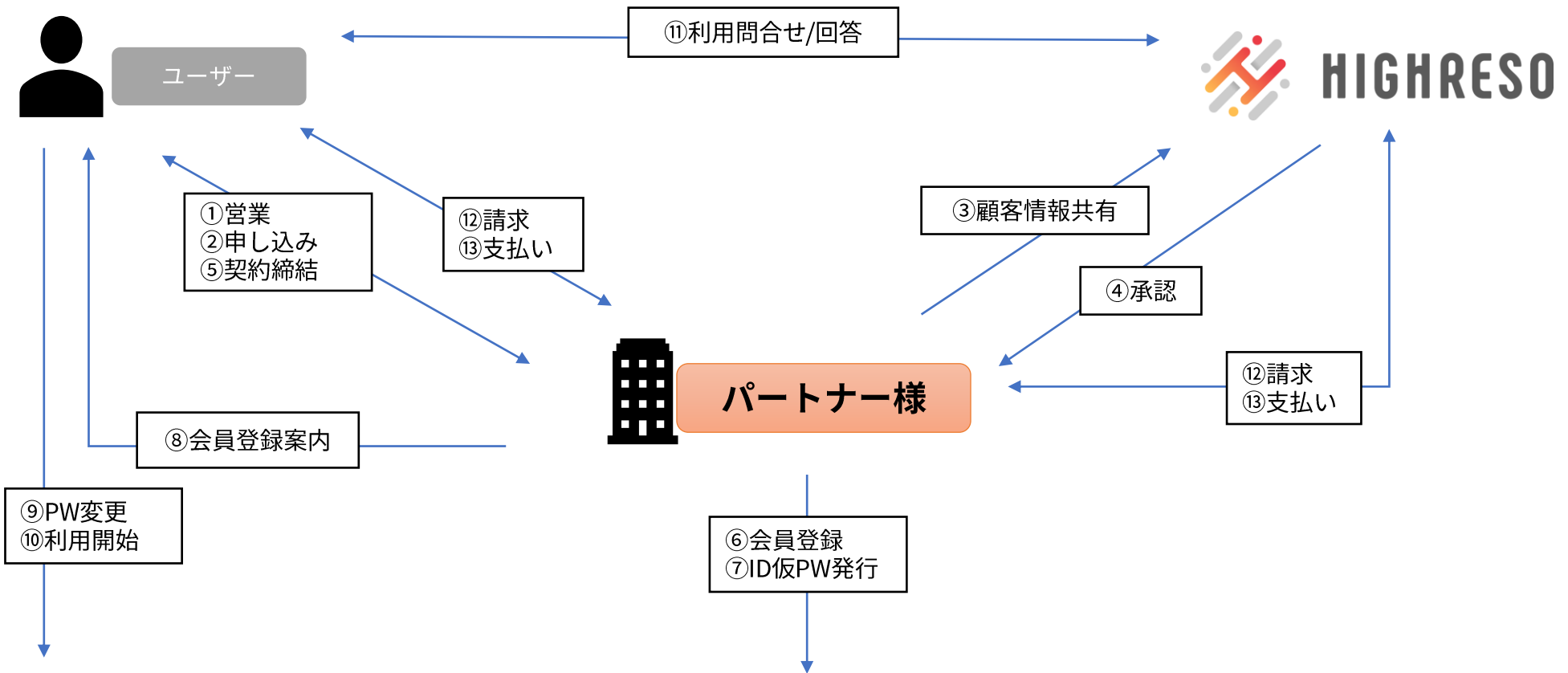
- 高い利益率でのお取引（定価の-20%でご提供）
- 営業支援（同行営業・勉強会・営業資料や事例の提供）
- マーケティング支援（MDF・共同セミナー・記事出稿）
- カスタマーサポート（契約後の運用サポート不要）
- 更新条件（ノルマ）なし

登録条件

- 初期費用/年会費なし
- パートナー契約の締結のみ

※注文書は指定書式をベースにご利用いただきます。
パートナー様に合わせて内容の調整は可能です。

セールススキーム（フローイメージ）



※補足

パートナー用管理コンソールは整備中となりますので、当面は弊社にて⑥⑦および請求書発行などの対応を行います。
開発スケジュールとして2023年秋までにはパートナー用管理コンソールにて運用いただける予定となります。

ご加入を希望の方、詳細を確認されたい方は、下記メールアドレスまでお問い合わせください。

soroban_support@highreso.co.jp

■提供元

株式会社 ハイレゾ
〒162-0843
東京都新宿区市谷田町3丁目2-4-1
TEL：03-6775-7888
soroban_support@highreso.jp